

**Finanzdienstleister – Regionalvertrieb Versicherungen (m/w),  
Süddeutschland, mit Homeoffice**

**+ Arbeitgeber, Ort**

langjährig erfolgreicher Finanzdienstleister, Schnittstelle KFZ-Handel, stark regional

**+ Gehaltsrahmen, Benefits**

Festanstellung, Vollzeit, je nach Qualifizierung ca. T€ 80 p.a., plus Firmen-KFZ, ordentliche Sozialleistungen

**+ Sprachen, IT**

fließend Deutsch, gute IT-Anwender-Kenntnisse

**+ Sie sind ...**

motiviert, kommunikativ und agil, vom Typ „pragmatischer Vertriebsmanager“

**+ die Aufgabe**

- verantwortlich für alle Vertriebsaktionen mit den regionalen KFZ-Händlern
- vor Ort unterstützt vom regionalen Sales- bzw. Finanzierungs-Team
- verantwortlich für Konzept, Maßnahmen, Umsatz und Ergebnis
- initiiert Lösungen, Schulungen und den zentralen Support

**+ Ihre Qualifikation**

- eine handels- oder versicherungsfachliche Qualifizierung, plus Weiterbildung
- nachweisbare Erfolge im b2b2c-Vertrieb von Versicherungsprodukten
- können führen, wollen Ergebnisse, praktizieren Zusammenarbeit
- sind gerne unterwegs, beweisen sich und gestalten Erfolg

**+ ... wir bieten**

gute Führung, eingeübtes Team, steigende Nachfrage, hohen Freiheitsgrad

**+ nächster Schritt** (kurzes Ersttelefonat mit mir bzw. Email an mich):

- ✓ „Pflicht“: Lebenslauf, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist
- ✓ „Kür“: Anschreiben, Sperrvermerke, Fragen zur Tätigkeit

**Jan Hauke Krüger | Headhunter**

- Personal- und Unternehmensberatung -

+49 (0) 152 52 477 422

[mail@jan-hauke-krueger.de](mailto:mail@jan-hauke-krueger.de)

[www.jan-hauke-krueger.de](http://www.jan-hauke-krueger.de)